

Mtro. Luis Masse Torres

I. EDUCACIÓN

MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN CON ESPECIALIDAD EN ALTA DIRECCIÓN. Escuela Bancaria y Comercial.

LICENCIATURA EN RELACIONES COMERCIALES CON ESPECIALIDAD EN COMERCIO INTERNACIONAL. Escuela Superior de Comercio y Administración, Instituto Politécnico Nacional.

II. EXPERIENCIA PROFESIONAL

Boehringer-Ingelheim México – Laboratorio Farmacéutico

Gerente de Compras Noviembre 2008 – Actual

- Responsable de la dirección y control del área de Compras, la cual incluye materiales productivos, insumos y equipos de producción, servicios y productos a Marketing y Ventas, Viajes y Eventos, Bienes y servicios indirectos para uso interno de la empresa. Compras por 200 Millones USD anuales
- Responsable del liderazgo de 12 empleados operativos para dar servicio a 8 Direcciones de área con más de 500 empleados, generando objetivos e Indicadores Clave de Desempeño (KPI's), Evaluaciones de Desempeño mediante la filosofía QCD+SI (Calidad, Costo, Oportunidad de Entregas más Servicio e Innovación), Planes de Capacitación y Sucesión y Administración de Compras por Categorías, divididas en Abastecimiento Estratégico (Strategic Sourcing) y Actividades Operativas P2P (Purchase-To-Pay)

SCA Consumidor México y Centroamérica – Empresa fabricante de Productos de Papel

Gerente de Compras – Producción e Indirectos Diciembre 2004 – Julio 2008

- Responsable de la administración de las adquisiciones (Compras y Logística) y el control de inventarios de materias primas, materiales de empaque, productos y servicios de publicidad y promoción y compras diversas de las oficinas corporativas. Compras por 150 Millones USD anuales
- Responsable del liderazgo de 9 empleados operativos para dar servicio a 4 plantas productivas (Uruapan, Monterrey, Ecatepec Tissue y Ecatepec Personal Care) generando objetivos e Indicadores Clave de Desempeño (KPI's), Evaluaciones de Desempeño mediante la filosofía QCD, Planes de Capacitación y Sucesión y gerenciamiento dirigido (Focused Management)

Consultor especializado en Compras y Logística Enero 2004 – Diciembre 2004

- Apoyo a empresas de cómputo y telecomunicaciones en el proceso de reingeniería de sus procesos de compras y logísticos y optimización de las operaciones de transportación internacional y despacho aduanal.
- Empresas a las que presté mis servicios: Apple Computer México, IT Services Datel, Avaya Communication
- Avaya Communication de México – Telecomunicaciones Agosto 2000 – Noviembre 2003
- Gerente de Proyectos e Instalaciones
- Liderazgo y administración de las áreas de Administración de Proyectos e Instalaciones con 15 empleados, cuota de facturación anual directa de 2.2 Millones de Dólares, margen de ganancia del 22%, Nivel de Satisfacción de Clientes 85%

Lucent Technologies de México - Telecomunicaciones Agosto 1995 –Julio 2000

Gerente de Logística Enero 1998 – Junio 2000

A cargo de las actividades de transportación y despacho aduanal de mercancías de equipos de telecomunicación para centrales telefónicas. Coordinación de actividades de 5 empleados a cargo.

Gerente de Compras Directas. Agosto 1995 – Diciembre 1997

Adquisición y administración del tránsito de mercancías y productos para distribución comercial en México. Negociación y administración de contratos comerciales de compra-venta con proveedores y compañías logísticas. Coordinación de actividades de 5 empleados a cargo.

AT&T BCS México, S.A. de C.V. - Telecomunicaciones Abril 1993 – Julio 1995

Gerente de Compras y Tráfico. Noviembre 1994 – Julio 1995

Responsable de las compras y actividades de importación de la empresa desde la colocación de la orden hasta la entrega en almacén coordinando un equipo de 4 personas.

Gerente de Centro de Distribución. Enero – Octubre 1994

Administración del almacén, control físico de inventarios, actividades de recepción y embarque de productos terminados y del almacén de refacciones para actividades de mantenimiento. Responsable del área de reparaciones y almacén de Servicio con 12 empleados directos.

Gerente de Compras y Tráfico. Abril – Diciembre 1993

Responsable de las compras y actividades de importación de la empresa desde la colocación de la orden hasta la entrega en almacén coordinando un equipo de 4 personas.

AMP de México, S.A. de C.V. – Manufacturas Eléctricas Agosto 1989 – Marzo 1993

Jefe de Exportaciones.

Responsable de la operación de exportación de la empresa a filiales ubicadas en 25 países y de la operación de comercialización en Latinoamérica a través de 20 distribuidores. Responsable de la administración del programa PITEX (de Importación Temporal para producción de artículos de Exportación) y de Exportación a través de Tercero Solidario con Unysis, Hewlett-Packard e IBM.

FIP, S.A. de C.V. (Grupo Lanzagorta) – Metalmecánica Abril 1988 – Julio 1989

Coordinador de Comercio Internacional.

Responsable de las operaciones de compra e importación de materiales directos para la fabricación de válvulas para pozos petroleros. Responsable de la administración del premissa "Regla Octava" para reducción o exención de aranceles como parte del Programa de Fomento a la Exportación de productos manufacturados.

Mudanzas Gou, S.A. de C.V. – Transporte Internacional Marzo 1987 – Marzo 1988

Auxiliar de Exportaciones e Importaciones.

Responsable de la activación y expeditación de mudanzas internacionales. Elaboración de documentación, contratación de transportes, coordinación de despachos aduanales.

III. ACTIVIDADES ACADÉMICAS.

- Expositor de los Módulos Transporte Internacional de Mercancías, Negociación Internacional y Contratos Internacionales en los Diplomados en Comercio Internacional y en Compras de Importación de la Escuela Bancaria Comercial (EBC) – 1996 a la fecha.
- Expositor del Módulo Costos de Importación en el Diplomado en Administración Aduanera del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey. Campus Ciudad de México – 2008 a la fecha
- Expositor del Módulo Administración del Comercio Exterior en el Diplomado en Comercio Internacional del Instituto Mexicano de Ejecutivos en Comercio Exterior – 2008 a la fecha.

IV. RECONOCIMIENTOS.

Certificaciones:

Certificado como Profesional en Abastecimientos en México por la Asociación De Profesionales en Compras, Abastecimiento y Logística, A.C.

Cursos y Seminarios:

- 2000 Fundamentals of Purchasing. NAPM – ISM
- 2000 Selecting & Working with 3rd. Party Logistics Providers. University of North Florida
- 2000. Project Management Certification Program. Institute for International Learning (PMI)
- 1999 Effective Negotiating. Karrass Institute
- 2006. Seminario 3D para la Efectividad Gerencial. WJ. Reddin Institute. Madrid, España
- 2008. Coaching para Directores, Gerentes y Supervisores. Quality Training de México
- 2008. Finanzas para Ejecutivos No Financieros. Instituto Tecnológico Autónomo de México

V. ACTIVIDADES COMPLEMENTARIAS.

- Past President de la Mesa Directiva de la Asociación de Profesionales en Compras, Abastecimiento y Logística, A.C.
- Tesorero del Instituto Mexicano de Ejecutivos en Comercio Exterior, S.C.
- Miembro del Institute of Supply Management (ISM) de los Estados Unidos de América