



LCI Luis Javier Cendejas Meneses

Negociador con empresas para proveer y promover a Dicex

SOCIO IMECE

I. EDUCACIÓN

CANDIDATO A DOCTORADO EN LOGÍSTICA Y DIRECCIÓN DE CADENA DE SUMINISTRO. (Universidad Autónoma del Estado de Puebla, México, 2007) (Universidad de Belgrano, Argentina)

MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN Y ALTA DIRECCIÓN. Universidad Iberoamericana, México, 2006

DIPLOMADO EN TRÁFICO Y ADIANAS, REGIÓN NAFTA. Consejo Mexicano de Comercio Exterior 2006, 2005, 2004

DIPLOMADO EN ESTUDIOS SOBRE LA UNIÓN EUROPEA. Universidad Autónoma del Estado de Puebla, México, 2002

LICENCIADO EN COMERCIO INTERNACIONAL (Mención honorífica). Universidad Autónoma del Estado de Puebla, México, 2001)

II. EXPERIENCIA PROFESIONAL

Actualmente, su línea profesional se centra en la negociación con empresas para proveer y promover a Dicex como el mejor integrador de servicios de comercio exterior basado en las siete unidades de negocio que conforman al Grupo. Colabora en desarrollo de proyectos con alianzas estratégicas y consolidación de carga con enfoque de distribución desde los números de parte contenidos en el billete de materiales hasta el producto en manos del consumidor final.

Ha participado en consultorías y otorgando servicio para empresas del Grupo Alfa, Grupo De Acero, Grupo Delphi, Grupo Femsas, DHL entre otras. Algunos de los temas en los que se enfoca son análisis de rutas y medios de transporte, construcción de modelos preventivos de regulaciones arancelarias y no arancelarias para pronosticar cumplimiento, y el papel de los pronósticos en la planeación de abastecimientos de la cadena de suministro y administración óptima de inventarios

IV. ESPECIALIDAD.

Mayor: Logística, con énfasis y alcance de modelos por aire, mar y tierra de importación y exportación desde y hacia México para todo el mundo pasando por aduanas incluyendo la construcción de prototipos para administrar, pronosticar y simular.

Menor: Administración de centros de distribución y manejo de producción justo a tiempo relacionados para el comercio exterior, con énfasis en la optimización de procesos industriales.

Su área de especialidad es la negociación con empresas con comercio internacional, lo ha hecho con más de 900 en la región NAFTA, preponderantemente del los sectores automotriz, autopartes, textil, acero, alimentos, eléctrica, electrónica, electrodomésticos y bienes de consumo final, para brindar las mejores prácticas logísticas con andamios de solvencia fiscal – aduanera óptimos. Su experiencia anterior como Director Comercial fue base para su expertiz actual en conocimientos de aduanas sobresaliendo la importación de inversión extranjera directa en plantas productivas utilizando la Regla Segunda.

Imparte para la Maestría en Logística de la Universidad Regiomontana (UR) las clases de Logística del Comercio Internacional y Gestión de la cadena de abastecimiento del Negocio además de Logística del Comercio internacional en la Universidad de

Monterrey (UDEM). Es miembro del comité académico nacional del CENEVAL (Centro Nacional de Evaluación), para realización del examen aplicable a la carrera de comercio internacional. En la UPAEP durante su licenciatura fue parte del grupo de comercio internacional ganador del Premio Nacional de Exportación entregado por el presidente de la República.

Realiza actualmente investigación sobre construcción de modelos de cadena de abastecimiento entre China y México para pronosticar variables temporales y con distribución hacia EEUU, lo cual se ubica dentro del análisis de tiempos de tránsito y logística inversa. Imparte cursos de modelos administrativos para la toma de decisiones logísticas. Es miembro de la sociedad

Latinoamericana de estrategia (SLADE).